

INFORMAZIONI PERSONALI




Hemanuel Piva

 Via Parolini, 51, 36061 Bassano del Grappa (Italia)

 (+39) 328 9446906

 hemanuelpiva@gmail.com

 [linkedin.com/in/hemanuel-piva-080339a9](https://www.linkedin.com/in/hemanuel-piva-080339a9)

POSIZIONE RICOPERTA

PROJECT SPECIALIST SOUTHERN EUROPE

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

01/06/2021–data attuale

Project Specialist Southern Europe

Wattkraft GmbH & Co.KG

Acquisizione e gestione di trattative finalizzate al contratto e accordi quadri con:

- Fondi di Investimento nel settore delle energie rinnovabili Southern Europe;
- EPC di impianti fotovoltaici Southern Europe; ;
- Aziende di Asset Management nel settore FV Southern Europe;
- Studi di ingegneria per la progettazione di impianti fotovoltaici Southern Europe;

01/05/2019–01/06/2021

Sales Manager Italy

Wattkraft GmbH & Co.KG

Acquisizione e gestione di trattative finalizzate al contratto e accordi quadri con:

- Fondi di Investimento nel settore delle energie rinnovabili;
- O&M di impianti fotovoltaici ed eolici (installatori e manutentori);
- Aziende di Asset Management nel settore FV;
- Studi di ingegneria per la progettazione di impianti fotovoltaici.

01/01/2017–30/04/2019

Sales Manager Italia Nord - Centro - Sud - Isole tutte

Consorzio Eco-PV, Milano (Italia)

Acquisizione e gestione di trattative finalizzate al contratto e accordi quadri con:

- Fondi di Investimento nel settore delle energie rinnovabili;
- Proprietari di impianti fotovoltaici da 1Mw a 20Mw;
- O&M di impianti fotovoltaici ed eolici (installatori e manutentori);
- Aziende di Asset Management nel settore FV;
- Studi di ingegneria per la progettazione di impianti fotovoltaici.

01/02/2009–31/12/2016

Sales Manager Nord-Est Italia

Comfort Tech s.r.l., Rosà (Italia)

Gestione Fornitori e Clienti Canale CORTO e Canale LUNGO.

Agenzia con rivendita al dettaglio di prodotti termo idraulici.

Curriculum vitae

- 25/01/2009–31/12/2013 **Agente di Commercio del Nord-Est Italia -**
Dal Maso Pietro s.a.s. , Agenzia CLIVET Vicenza (Italia)
Responsabile di tutta la rete commerciale dell'Agenzia,
Gestione dei Fornitori e dei clienti con magazzino e vendita all'ingrosso di materiali idro - termo - sanitari.
- 03/09/2007–24/01/2009 **Agente di Commercio del Nord-Est Italia**
H2O Technology s.n.c. di Andriolo Andrea & C., Thiene (Italia)
Gestione Clienti Canale CORTO e Canale LUNGO.
Agenzia con rivendita al dettaglio di prodotti termo idraulici.
- 18/07/2005–04/07/2007 **Agente di Commercio del Nord Italia - formatore nuovi Agenti**
Zenith s.a.s. di Tosin Antonio & C., Mussolente (Italia)
Gestione Clienti Canale CORTO e Canale LUNGO.
Azienda leader in Europa nella produzione di termo caloriferi.
- 10/04/2004–30/06/2005 **Idraulico specializzato - Capo cantiere**
S.A.T.I. snc di Tosin Gianluca, Simone e Scmazzon Massimo, Bassano del Grappa (Italia)
Capo cantiere termo idraulico per installazione di impianti termo sanitari e termo meccanici
- 01/11/2001–09/04/2004 **Idraulico specializzato - Capo cantiere**
Gruppo Zilio s.p.a., Cassola (Italia)
Capo cantiere termo idraulico per:
installazione di impianti termo meccanici, depurazioni acque di edifici pubblici (strutture scolastiche, strutture ospedaliere, strutture municipali, strutture forze dell'ordine)
Costruzione di impianti Energia e Ambiente: centrali idro-elettriche, impianti fotovoltaici.
- 01/10/2001–30/11/2001 **Scavatorista per condotte alta tensione - Francia**
Selco Costruzioni s.r.l., Scurelle (Italia)
- 01/07/1996–28/09/2001 **Apprendista Idraulico**
S.A.T.I. snc di Tosin Gianluca, Simone e Scmazzon Massimo, Bassano del Grappa (Italia)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Licenza Media

Istituto Alessandro Manzoni, Bassano del Grappa (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
francese	A2	A2	A2	A2	A2
inglese	A1	A1	A1	A1	A1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

Grazie al mio percorso iniziato nel 1996 con l'apprendistato proprio nel settore idro-termo-meccanico e continuato con la partecipazione alla progettazione e realizzazione di impianti Energia e Ambiente, sono riuscito a coniugare la pratica acquisita con la nuova tecnologia da impianti piccoli a mega strutturati meccanici e fotovoltaici.

Questa competenza mi rende forte nel settore di commerciale grazie a questo percorso che mi ha fatto raggiungere la mia attuale posizione di Sales Manager in tutta Italia.

Competenze organizzative e gestionali

Il mio lavoro si basa su creazione, formazione e gestione reti di vendita da molti anni.

La mia forza sta nel motivare le persone per un buon lavoro di squadra al fine di ottenere i risultati più alti.

Ritengo utile il mio sistema di unire in sinergia i vari responsabili / tecnici e commerciali / uffici e operatori di ogni settore al fine di raggiungere un unico progetto comune di altissima qualità.

Competenze professionali

Utilizzo giornaliero di sistemi operativi come Windows e relativi software appartenenti a Microsoft Office.

Buona conoscenza nella gestione del CRM.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente autonomo	Utente avanzato	Utente base	Utente autonomo	Utente autonomo

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Patente di guida A, B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.

Inventore di attrezzature per lavorazioni meccaniche

Durante la mia carriera lavorativa ho creato da solo e contribuito ad alcune invenzioni che sono state brevettate da un'azienda Polacca.

di seguito i link per la visione:

https://it.espacenet.com/publicationDetails/biblio?DB=EPODOC&II=0&ND=3&adjacent=true&locale=it_IT&FT=D&date=20190228&CC=RS&NR=58152B1&KC=B1

https://it.espacenet.com/publicationDetails/biblio?DB=EPODOC&II=1&ND=3&adjacent=true&locale=it_IT&FT=D&date=20161215&CC=US&NR=2016361800A1&KC=A1